

Módulos de Punto de Ventas

Punto de Ventas es el software de gestión comercial que le permitirá a la micro, pequeña y mediana empresa impulsarse hacia el éxito a través de una solución integral capaz de ofrecer el orden, el control y la información que los empresarios necesitan para tener más rentabilidad y tomar las mejores decisiones en su negocio.

Es un sistema estándar que cuenta con una amplia gama de módulos que le permiten tener una efectiva gestión en su negocio, procesar el cobro con todas las tarjetas de crédito y débito del mercado directamente desde el sistema.

Punto de Ventas maneja los siguientes módulos:

Inventario

- Control detallado del inventario, organizándolo por familias y ubicaciones.
- Entradas y salidas de inventario y registro de las estadísticas de movimientos de mercadería.
- Función multibodega utilizada para mantener inventarios separados y hacer movimientos entre ellos.
- Reporte de existencias y de reposición
- Opción para cargar el inventario con importación desde una planilla de Excel
- Ficha para cada artículo donde se pueden asignar familias de productos, existencias, y funciones como artículos compuestos, con número de serie, artículos fraccionados, consignaciones y otros.

Clientes

- Registro de clientes de la empresa de una forma detallada y sus respectivos datos.
- Estados de cuenta de clientes donde se puede llevar un control exacto de las cuentas por cobrar.
- Genera seis reportes que se pueden filtrar por fecha y por cliente.

Proveedores

- Datos completos de cada proveedor, las cuentas por pagar.
- Vencimientos de facturas, los recibos de pago, las notas de crédito y hacer la cancelación de facturas.
- Cuentas por pagar con detalles de las transacciones realizadas a cada proveedor y los estados de cuenta, en resumen, facturas pendientes, todo con filtros de fechas.





Módulos de Punto de Ventas

Logosoft

Compras

- Se agregan todas las compras que se realizan en la empresa, esto suma los artículos al inventario de manera automática y permite llevar el control de compras, cuentas por pagar, notas de crédito y pago a proveedores.

Ventas

- Permite el control y registro de todas las ventas realizadas por la empresa.
- Emisión de 18 reportes detallados según sea la necesidad, por ejemplo: ventas por familia, por vendedor, por cliente, a clientes por vendedor, etc.
- Todos los reportes se pueden limitar un rango de fechas y moneda.

Facturación

- Realiza búsquedas rápidas e inteligentes de artículos.
- Permite lector de código de barras
- Aplicación de descuentos por producto, por factura y cambiar el cobro.
- Facturación simultánea.
- Asignación de listas de precios.
- Permite elegir el cliente y vendedor para el control de comisiones.
- Realiza apartados y abonos, notas de crédito, proformas o cotizaciones y prefacturas.
- Además se pueden facturar cotizaciones o prefacturas anteriormente hechas.
- En la ventana de Emisión de comprobante se elige la forma de pago del cliente. El sistema calcula el cambio.
- Impresión de factura en colones y/o dólares u otra segunda moneda de su elección.
- Actualización automática del inventario y hace el movimiento en caja diaria.



Apartados

- Registro de todos los apartados que se realizan en el módulo de facturación.
- Emisión de reportes, anulaciones y ver detalle de los abonos realizados.

Caja Diaria

- Creación de la apertura, cierre de caja, arqueo y movimientos de retiro y reintegro de dinero.
- Es un control detallado de todos los movimientos de caja, incluidas las compras y el usuario que realiza cada movimiento.

Utilidades, Configuración.

- El sistema es de fácil configuración a través de parámetros, donde se pueden elegir las opciones según sea necesario.
- Creación de perfiles de usuario para permisos en la utilización del sistema.
- Generación de códigos de barra.
- Diseño de factura gráfica.